
INFORMACIONES

LABORATORIO DE PSICOSOCIOLOGIA EXPERIMENTAL

Consol MARCET

TESIS DOCTORAL

1.- INTRODUCCION

Apoyados en el marco conceptual pergeñado con el Dr. Barri-
ga (cfr. p:4 - 25 de este número de Cuadernos de Psicología) es-
toy realizando un estudio experimental sobre:

"EXACTITUD PERCEPTIVA EN DISTINTOS NIVELES DE ATRACCION
INTERPERSONAL"

2.- DISEÑO EXPERIMENTAL

2.1.- Material utilizado

- El sociograma, para detectar a los sujetos que se atraen o repelen mutuamente
- El cuestionario, inspirado en la escala de Lickert, para cuantificar la distancia perceptiva

2.2.- Procedimiento

64 sujetos del sexo femenino, desconocidos entre sí, y en gru-
pos de ocho, mantuvieron un debate por espacio de 2 horas, tras lo
cual se les administró un test sociométrico, con el objeto de ver
las diferencias de atracción prescindiendo de las causas u orígenes
de ésta. En la misma sesión cada individuo respondió a un cuestio-

nario de 30 items, inspirado en la escala de Lickert: 1°) reflejando su propia actitud 2°) Reflejando la actitud que percibía en la compañera/as por las que se sentía atraída

2.3.- Variables

1. La edad
2. El sexo
3. Interrelación. Los sujetos no se conocían ni se habían visto antes.
4. Nivel cultural. Todos provenían del curso de C.O.U
5. Temas de discusión. El mismo para todos los grupos
6. Tiempo idéntico en todos los grupos

Teniendo en cuenta las atracciones y los rechazos de cada sujeto determinamos:

- 1º La actitud del sujeto P sobre sí mismo $P(P)$
P = sujeto perceptor
- 2º. La actitud que P atribuye a O y O' $P(O)$ y $P(O')$
O = sujeto percibido elegido por P
- 3º. La actitud real de O $O(O)$
O' = sujeto percibido rechazado por P

Estas cuatro variables nos permiten distinguir las siguientes distancias perceptivas:

- Por una parte la diferencia de percepción entre la percepción de actitud de P, y lo que P percibe de O. A esta distancia nosotros la llamamos D.

$$P(P) - P(O) = D, \text{ o interdistancia (1)}$$

- Distancia entre la percepción real de O, y la percepción de actitud de O tal como la ve P. A esta distancia la denominamos d.

- a) $O(O) = d^+$ o heterodistancia positiva (2)
 b) $O'(O') = d^-$ o heterodistancia negativa

- Distancia entre la actitud real de O y la actitud real de O'.

$O(O) - O'(O') = d'$ o heterodistancia neutra

5.4. Hipótesis.

1° Existe relación entre la objetividad perceptiva y el nivel de atracción interpersonal existente entre P y O.

1.1. Los niveles bajos y altos de atracción interpersonal se expresan por poca objetividad perceptiva.

1.2. Existe una relación inversa entre la actitud percibida D y la actitud real d, es decir, si hay atracción fuerte D será pequeña ($D <$) y d será grande ($d >$).

Si hay rechazo, D será grande ($D >$) y d será grande también ($d >$), (ver tabla I).

(1).- Hablaremos de D o interdistancia positiva $P(P) - P(O)$ cuando exista predominio de la atracción interpersonal entre P y O.

Hablaremos de D o interdistancia negativa $P(P) - P(O)$ cuando exista predominio del rechazo interpersonal entre P y O

(2).- Igualmente cabría hablar de la distancia real de O y la de O' dentro de las heterodistancias d.

Representación gráfica.

TABLA I.-

D >	d >	ATRACCION
D >	d >	RECHAZO

- En la atracción cuando la actitud de ambos sujetos es distinta, mecanismos afectivos de sentido positivo inducen al sujeto P a acercarse hacia sí al sujeto O, por tanto hay distorsión.
- En el rechazo, cuando la actitud de ambos sujetos es idéntica, mecanismos afectivos de sentido negativo inducen al sujeto P a verse alejado de sí al sujeto O, cuando en realidad está cerca, por tanto hay distorsión.